



Communication puissance 3



sanu.

Outre les connaissances spécialisées, le monde du travail exige également des compétences non techniques (soft skills). La facilité de communication est l'une des compétences centrales dans les relations avec les collaborateur-trices, les client-es et les partenaires. Le cours met l'accent sur les compétences les plus importantes, telles que savoir diriger des séances, négocier de manière ciblée et résoudre des conflits.

Objectifs

Les participant-es :

- Dirigent des séances de manière ciblée et recourent à des méthodes créatives, y compris en ligne
- Préparent des entretiens de négociation et utilisent leur propre comportement de communication de manière constructive
- Évaluent les situations conflictuelles et utilisent des étapes ciblées pour résoudre les conflits
- Analysent leurs propres schémas de comportement dans différentes situations
- Développent des possibilités d'action individuelles pour les négociations et les entretiens

Programme

- Méthodes de direction et d'animation de séance de façon attrayant
- Techniques de négociation, modèles de communication, argumentaires et recherche de solutions
- Analyse de conflit et de son propre comportement dans des situations conflictuelles, stratégies de résolutions de conflit

Informations

Dates

Module 1 : 20. & 21.11.2024
Module 2 : 06. & 07.02.2025
Module 3 : 18. & 19.03.2025

Lieu

Bienne

Prix

CHF 3'150
CHF 1'100 (par module)

Délai d'inscription:

3 semaines avant la date du cours.

Contact

Estelle Köhler
Coordnatrice de projet
ekoehler@sanu.ch

Intervenantes

Lucette Quarteron,

Formatrice en leadership et communication, TEKO A

Monique Hadl,

Formatrice, coach et médiatrice, co4mations

Christine Gubser,

Formatrice en communication, sanu sa

svu |
asep |

ffu-pee

Partenaires : ffu-pee, svu-asep

Plus d'information et inscription : <https://www.sanu.ch/NGTRFR>

