

Fundraising pour des projets durables

sanu.



Identifier les actions stratégiques et opérationnelles et constituer un dossier de financement solide

Le but de cette formation est de donner aux participant-es des conseils, des outils et des solutions précieuses et indispensables à la réussite de leurs collectes de fonds. Les participant-es auront l'opportunité de partager leurs expériences et des bonnes pratiques grâce à des sessions interactives et des échanges entre pairs.

Objectifs

- Acquérir les compétences et les connaissances pour mener à bien des initiatives de collecte de fonds efficaces et durables à l'avenir
- Identifier et connaître les différents segments de donateurs et les techniques de collecte de fonds relatifs à chaque segment
- Déterminer les actions clés pour atteindre les objectifs de collecte de fonds par la compréhension des étapes clés du cycle de financement
- Comprendre l'importance de mettre en place des processus et des outils pour planifier et suivre vos actions de collecte de fonds
- Offrir une plateforme permettant aux participant-es d'échanger des idées, des expériences et des bonnes pratiques avec d'autres acteurs du domaine de la collecte de fonds

Programme

- Accueil, objectifs et attentes des participant-es
- Icebreaker : „ Je pitch ma cause ! „
- Segments donateur-trices :
Les caractéristiques, les forces et le retour sur investissement
- 7 étapes du cycle de financement : Actions, techniques, outils et communication
- Constituer un dossier de financement solide
- Atelier fidélisation : Stratégie et communication de l'impact
- Étude de cas des participant-es : travail de groupe, présentation et feedback
- Étude de cas des participant-es
- Questions- réponses

Informations

Dates
13.02.2025, 9h - 17h
Lieu
Lausanne
Prix
CHF 610
Délai d'inscription
30.01.2025
Contact
Desirée Huguelit
Coordnatrice de projet
dhuguelit@sanu.ch

Intervenante

Abena Lauber,
A. Community



Partenaires : One Planet Lab, a.Community
Plus d'information et inscription : www.sanu.ch/MTFD